

Detex Opleidingen is op zoek naar een:

Accountmanager (0,8FTE)

Een saaie functietitel voor een functie die zó niet saai is. Salestijger, commerciële duizendpoot of verkoopkanjer. Deze titels zitten in onze allergiezone. Klantenhelper dan? Nee, is geen goed Nederlands en we zoeken juist iemand waarvan de Nederlandse taal perfect is in woord en geschrift. Maar ook iemand die onze klanten wil helpen. En die klanten bevinden zich allemaal in fashion-retail en houden zich bezig met: hoe krijg en houd je de collectie up-to-date, de inrichting actueel, de instore verkoop in balans met online verkoop en hoe krijg en behoud je personeel met de juiste kennis en vaardigheden. Klanten boeien en binden en de omzet verhogen, een constante uitdaging voor fashion- retailers. Detex Opleidingen stelt deze totaalaanpak centraal in al haar opleidingen, voor een optimale performance in de winkel. En als je dat al bijna 90 jaar doet, dan mag je zeggen dat je het wel snapt. Snap jij het ook? Dat alles wat je op de winkelvloer moet weten én kunnen, dat je dat leert in onze (customized) mode-opleidingen, op verschillende niveaus.

Sta je al te trappelen om fashion-retailers te helpen en zie je jezelf helemaal in deze rol? Bellend vanaf een prachtige locatie, een landgoed middenin de bossen van Doorn? Wacht dan niet langer en deel jouw gedachten met ons over de perfecte invulling van deze functie in een overtuigende motivatie aangevuld met je CV. Geen saai verhaal graag, de rol van accountmanager binnen Detex Opleidingen is niet weggelegd voor saaie mensen.

Die functietitel vinden we dus echt niet zo belangrijk, we worden er gewoon goed mee gevonden door de zoekmachines, maar wel belangrijk vinden wij jouw taken en verantwoordelijkheden:

- (Koud) acquireren van InCompany trainingen. Vanaf het eerste contact met de klant, de behoefte-analyse, de offertefase en het sluiten van de deal begeleid je het hele sales proces;
- Je zorgt ervoor dat contact wordt onderhouden met deze klanten en dat de hieruit voortvloeiende informatie wordt vastgelegd. Natuurlijk word je hierbij ondersteund door jouw Detex-collega's.

Kortom, the main story

- Prospects benaderen en deze ontwikkelen tot klant;
- Acceptatie verkrijgen als gesprekspartner voor beslissers;
- Inventariseren van opleidingsbehoeften en -kansen en doen van concrete en passende voorstellen.

Wat wij van jou vragen

- je hebt een afgeronde relevante hbo-opleiding (bij voorkeur een commerciële of fashion richting);
- je bent in staat een nieuw netwerk te genereren;
- je beschikt over een klant- en servicegerichte instelling;
- je bent een gesprekspartner voor het management van modebedrijven;
- je hebt ervaring met sales in b2b-trajecten, aantoonbaar en succesvol.

What's in it for you

Een prachtige en inspirerende werkomgeving met enthousiaste en gezellige collega's. Het salaris, de bonus en interessante overige voorwaarden passend bij een functie als accountmanager en uiteraard ook bij jouw ervaring.

Hebben we het een beetje leuk verkocht of kun jij dit veel beter?

Laat deze kans niet lopen en solliciteer op de vacature accountmanager Detex Opleidingen. We komen graag in contact met jou! Je motivatie en CV mag je sturen naar sollicitaties@detex.nl Solliciteren kan tot uiterlijk 20 september 2019.

Wil je nog meer weten over de functie accountmanager binnen onze ambitieuze en sales driven organisatie? Bel dan met Jürgen Schefczyk, manager Detex Opleidingen. Hij vertelt er graag over, dus je mag hem gewoon bellen op zijn mobiel: 06 482 55 245.